

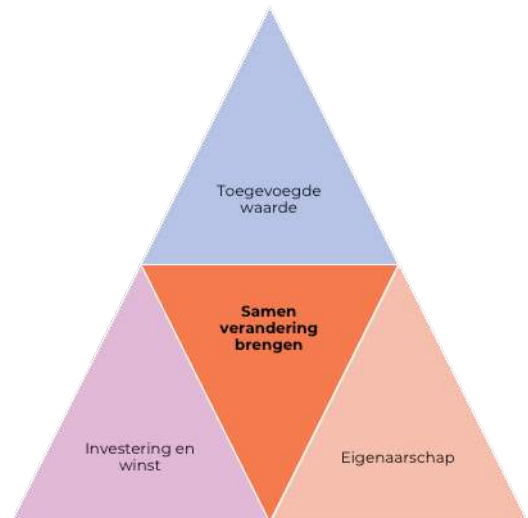
Bijlage 5

Solidaire samenwerking

Figuur: (Kruiter et al., 2015)

Toegevoegde waarde

Hierbij ga je op zoek naar de toegevoegde waarde van de samenwerking. Een samenwerking moet meer zijn dan de optelsom van twee organisaties. Uit de samenwerking moet een unieke praktijk kunnen groeien die iets toevoegt dat beide partners afzonderlijk niet kunnen bereiken.



- Wat biedt jouw praktijk uniek aan?
- Is dit complementair aan de inzet van andere actoren?
- Matchen jullie doelstellingen? Delen jullie inzet op eenzelfde maatschappelijke verandering?

Investerings en winst

Je stond je al stil bij kosten en bij de return en inkomsten van jullie traject. Deze oefening neem je mee in het gesprek met partners. Niet iedereen doet eenzelfde investering en daardoor kan niet iedereen eenzelfde winst of return verwachten.

- Wat biedt jouw praktijk aan ruimte, middelen, tijd en mensen?
- Welke investering vraagt jouw praktijk van andere actoren?

Eigenaarschap

Wanneer je werkt met groepen en gemeenschappen is eigenaarschap een gevoelig punt. De investering die het vraagt om mensen toe te leiden, vertrouwen op te bouwen en hen te ondersteunen in een veilige omgeving wordt vaak onderschat. Te snel wordt ervan uitgegaan dat iemand die via een andere organisatie bereikt wordt zich ook betrokken zal voelen bij de eigen organisatie. Durf deze verwachtingen open uit te spreken en denk samen na over hoe er aan betrokkenheid gewerkt zal worden.

- Van wie en voor wie is deze praktijk?
- Bij wie voelen de mensen zich betrokken?